



この度は、弊社関西ネット不動産をご利用頂き、誠にありがとうございました
今後も不動産の相談窓口として、末永いお付き合いをさせて頂けるように
社員一丸となり日々精進してまいります
お客様のお声は関西ネット不動産にとって「財産」です
誠にお手数ではございますが、アンケートのご協力をいただければ幸いです
ご回答いただきましたお客様にはささやかではございますが、粗品をご郵送させていただきます

① 弊社をご指名いただいた理由は何ですか？

回答欄： 私が役員としていた同地の商売組合が、貴社のお世話になってい
る縁もあり、何ごとも安心して相談できるところだと、指定させていたがま
ました。

② この度のお取引で、ご満足いただけた点は何ですか？

回答欄： 本城の家賃既費手続とマシで、その手順を分かりやすく、
簡明に教えていただけましたことです。

③ この度のお取引で、ご不満だった点は何ですか？

回答欄： 不満は全くなく、感謝しております。

④ この度のお取引で、「このようなサービスが有れば良かったのに・・・」
と思われるサービスは何ですか？

回答欄： さしあたって思い浮かぶことはありません。

⑤ 将来のお住まいの計画についてお聞かせください。
該当します項目にチェックを入れて下さい。

- () 住み替えたい
() リフォームをしたい
() 建て替えたい
() 賃貸をしたい
() 収益物件の購入
(☒) 今のところ計画はない
() その他

その他回答欄：

⑥ この度のお取引を通じて、お客様ご自身で、どのようなことをお感じになりましたでしょうか？
「私はこんな事が嬉しかった」「私は、これで決心できた」など、お客様自身が主語となる
エピソードやご感想をたくさんお持ちのことと思います
ぜひ、私たちに教えてください。お客様の声はスタッフを元気にしてくれます！
ご不満な点もご遠慮なくお寄せください
お叱りの声は未熟な私どもにとって、とても有難いことです
下記記入欄に「これでもかっ！」という位たくさんご記入いただければ、幸いです
どうぞ宜しくお願いいたします

人々との出合いは「一期一会」といわれます。
縁あった出合いは、単に1人対1人に終わるのではなく、
次から次へとつづる幸せの輪づくりの始まりだと
思います。
今回の伊藤アドバイザーとの出合いも、これから多くの
方々との出合いへと拡充し、もっと活力あふれる社会づく
りのエネルギーとなつてほしい。

お寄せ頂いた中から、お名前を伏せて、弊社ホームページや店内掲示などに利用させて頂く事がございます
何卒ご了承頂きますようお願い申し上げます
提示不可の場合は右()に丸を入れて下さい 提示不可 ()

アンケートのご協力有難うございました
お客様のご意見をもとに、サービス向上に努めて参りたいと思います
今後共どうぞ宜しくお願いいたします

関西ネット不動産株式会社
代表取締役 高瀬 英嗣

契約者様 氏名 XXXXXXXXXX 様 (売主様) ご回答日： 平成 27 年 7 月

契約者様 住所 〒 XXXXXXXXXX

契約者様
メールアドレス： (ご自宅) (携帯電話)

契約者様 電話番号：
(変更の場合のみ)

お取引物件名： XXXXXXXXXX 契約日 2017年6月8日 決済日 2017年6月26日

担当 伊藤 由紀雄