



この度は、弊社関西ネット不動産をご利用頂き、誠にありがとうございました
 今後も不動産の相談窓口として、未永いお付き合いをさせて頂けるように
 社員一丸となり日々精進してまいります
 お客様のお声は関西ネット不動産にとって「財産」です
 誠にお手数ではございますが、アンケートのご協力をいただければ幸いです
 ご回答いただきましたお客様にはささやかではございますが、粗品をご郵送させていただきます

① 弊社をご指名いただいた理由は何ですか？

回答欄：
 5年前前に隣家で開かれていたオープンハウスをふと訪れてみて
 水本さんの誠実さにひかれ、この方にお任せできれば...と
 感じてのきっかけです。

② この度のお取引で、ご満足いただけた点は何ですか？

回答欄：
 何よりも値引きする事なく売却できた事です。
 水本さん、松原さんのご苦労がさぞお有りだったと
 お察しします。

③ この度のお取引で、ご不満だった点は何ですか？

回答欄：
 特にございません。

④ この度のお取引で、「このようなサービスが有れば良かったのに・・・」
 と思われるサービスは何ですか？

回答欄：

⑤ 将来のお住まいの計画についてお聞かせください。
 該当します項目にチェックを入れて下さい。

- () 住み替えたい
- () リフォームをしたい
- () 建て替えたい
- () 賃貸をしたい
- () 収益物件の購入
- () 今のところ計画はない
- () その他

その他回答欄：

⑥ この度のお取引を通じて、お客様ご自身で、どのようなことにお感じになりましたでしょうか？
 「私はこんな事が嬉しかった」「私は、これで決心できた」など、お客様自身が主語となる
 エピソードや感想をたくさんお持ちのことと思います
 ぜひ、私たちに教えてください。お客様の声はスタッフを元気にしてくれます！
 ご不満な点もご遠慮なくお寄せください
 お叱りの声は未熟な私どもにとって、とても有難いことです
 下記記入欄に「これでもかっ！」という位たくさんご記入いただければ、幸いです
 どうぞ宜しくお願いいたします

①でも書かせて頂きましたが、水本さんとの出会いで、長年の売却の
 思いが達成できた事に尽きると思います。1度目の売却の折にも残債の件で
 売却の賃貸かで何度も相談に乗って下さり、諸に考えて下さった事に感謝
 しております。そして今回の売却に際しても、何度も何度もオープンハウスをに下さり
 本当にありがとうございました。条件的には決して魅力のある物件では無かったにも
 関わ、熱心誠実に営業して下さいました賜物だと思います。水本さん、松原さん
 始め、関西ネット不動産様の今後のご活躍をお祈りしております。

お寄せ頂いた中から、お名前を伏せて、弊社ホームページや店内掲示などに利用させて頂く事がございます
 何卒ご了承頂きますようお願い申し上げます
 提示不可の場合は右()に丸を入れて下さい 提示不可 ()

アンケートのご協力有難うございました
 お客様のご意見をもとに、サービス向上に努めて参りたいと思っております
 今後共どうぞ宜しくお願いいたします
 関西ネット不動産株式会社
 代表取締役 高瀬 英嗣

契約者様 氏名 XXXXXXXXXX ご回答日： 平成 28 年 / 月

契約者様 住所 XXXXXXXXXX

契約者様 メールアドレス： (ご自宅 XXXXXXXXXX 携帯電話 XXXXXXXXXX)

契約者様 電話番号：
 (変更の場合のみ)

お取引物件名：XXXXXXXXXX 契約日 2015年10月30日 決済日 2015年12月11日

担当 松原 剛一