



この度は、弊社関西ネット不動産をご利用頂き、誠にありがとうございました  
 今後も不動産の相談窓口として、末永いお付き合いをさせて頂けるように  
 社員一丸となり日々精進してまいります  
 お客様の声は関西ネット不動産にとって「財産」です  
 誠にお手数ではございますが、アンケートのご協力をいただければ幸いです  
 ご回答いただきましたお客様にはささやかではございますが、粗品をご郵送させていただきます

① 弊社をご指名いただいた理由は何ですか？

回答欄：東京から大阪来て中級リアルエネチで検索していたら、11/18-20/18  
 マンションがあり、これを見てなかなかと思い、御社を知らなかった。

② この度のお取引で、ご満足いただけた点は何ですか？

回答欄：満足している。

③ この度のお取引で、ご不満だった点は何ですか？

回答欄：ちょっと急ぎ過ぎた(自分の勝手な考え)事ではあるが、  
 もう3回程、下見する時間を取ってほしい。

④ この度のお取引で、「このようなサービスが有れば良かったのに・・・」  
 と思われるサービスは何ですか？

回答欄：いろいろと御社にお任せしたので、感謝はしております。  
 今は、特に思いつきません。

⑤ 将来のお住まいの計画についてお聞かせください。  
 該当します項目にチェックを入れて下さい

- ( ) 住み替えたい
- ( ) リフォームをしたい
- ( ) 建て替えたい
- ( ) 賃貸をしたい
- ( ) 収益物件の購入
- (  ) 今のところ計画はない
- ( ) その他

その他回答欄：  
 \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_

⑥ この度のお取引を通じて、お客様ご自身で、どのようなことにお感じになりましたでしょうか？  
 「私はこんな事が嬉しかった」「私は、これで決心できた」など、お客様自身が主語となる  
 エピソードやご感想をたくさんお持ちのことと思います  
 ぜひ、私たちに教えてください。お客様の声はスタッフを元気にしてくれます！  
 ご不満な点もご遠慮なくお寄せください  
 お叱りの声は未熟な私どもにとって、とても有難いことです  
 下記記入欄に「これでもかっ！」という位たくさんご記入いただければ、幸いです  
 どうぞ宜しくお願いいたします

築38年の物件の11/18-20/18を見て素敵と思った。  
 今までは新築の青田買っていたので、今回は実物を見て、確認できる事が  
 多かった。手元は資金と相談しながら～と考えるペースはどのくらい  
 確認も必要だったけど、11/18-20/18は良かった。エッセイメントとウチの  
 マンションは私の頭の中では、ずっと考えていた。色んな物の整理場所のほかに  
 工場の様子も本箱を置くかどうとか...。いろいろ考えがたかった。難点は、  
 工場のシヤカどの程度かという点。

お寄せ頂いた中から、お名前を伏せて、弊社ホームページや店内掲示などに利用させて頂く事がございます  
 何卒ご了承頂きますようお願い申し上げます  
 提示不可の場合は右( )に丸を入れて下さい 提示不可 ( )

アンケートのご協力有難うございました  
 お客様のご意見をもとに、サービス向上に努めて参りたいと思います  
 今後どうぞ宜しくお願いいたします  
 関西ネット不動産株式会社  
 代表取締役 高瀬 英嗣

契約者様 氏名 \_\_\_\_\_ ご回答日：平成 28 年 8 月

契約者様 住所 〒 \_\_\_\_\_

契約者様 メールアドレス： (ご自宅) \_\_\_\_\_ (携帯電話) \_\_\_\_\_

契約者様 電話番号： \_\_\_\_\_ (変更の場合のみ)

お取引物件名： \_\_\_\_\_ 契約日 2016年6月25日 決済日 2016年8月2日

担当 松原 剛一