



この度は、弊社関西ネット不動産をご利用頂き、誠にありがとうございました
今後も不動産の相談窓口として、末永いお付き合いをさせて頂けるように
社員一丸となり日々精進してまいります
お客様のお声は関西ネット不動産にとって「財産」です
誠にお手数ではございますが、アンケートのご協力をいただければ幸いです
ご回答いただきましたお客様にはささやかではございますが、粗品をご郵送させていただきます

① 弊社をご指名いただいた理由は何ですか？

回答欄：

マンションのポスター案内状が入っていたので

② この度のお取引で、ご満足いただけた点は何ですか？

回答欄：

積極的に物件を売ろうとしていた感じがよく、
よく理解できました。

③ この度のお取引で、ご不満だった点は何ですか？

回答欄：

特になし

④ この度のお取引で、「このようなサービスが有れば良かったのに・・・」
と思われるサービスは何ですか？

回答欄：

特になし

⑤ 将来のお住まいの計画についてお聞かせください。
該当します項目にチェックを入れて下さい。

- ☐ () 住み替えたい
- ☐ () リフォームをしたい
- ☐ () 建て替えたい
- ☐ () 賃貸をしたい
- ☐ () 収益物件の購入
- ☐ () 今のところ計画はない
- ☐ () その他

その他回答欄：

- ⑥ この度のお取引を通じて、お客様ご自身で、どのようなことをお感じになりましたでしょうか？
「私はこんな事が嬉しかった」「私は、これで決心できた」など、お客様自身が主語となる
エピソードや感想をたくさんお持ちのことと思います
ぜひ、私たちに教えてください。お客様の声はスタッフを元気にしてくれます！
ご不満な点もご遠慮なくお寄せください
お叱りの声は未熟な私どもにとって、とても有難いことです
下記記入欄に「これでもかっ！」という位たくさんご記入いただければ、幸いです
どうぞ宜しくお願いいたします

思っていた以上に 早く売却が事が出来、
本当に良かったです。途中経過も逐一報告して
いただきました。価格変更の時期も、こちらとしては
少し早いかとは思うんですが、良い時期かと
判断できたと感じています。
自宅にも足を運んでいただきありがとうございました。又
契約者代金等の変更にも対応していただきました。
スムーズに不取引が完了しました。次回が楽しみです。宜しくお願いします。

お寄せ頂いた中から、お名前を伏せて、弊社ホームページや店内掲示などに利用させて頂く事がございます
何卒ご了承頂きますようお願い申し上げます
提示不可の場合は右()に丸を入れて下さい 提示不可 ()

アンケートのご協力有難うございました

お客様のご意見をもとに、サービス向上に努めて参りたいと思います
今後共どうぞ宜しくお願いいたします

関西ネット不動産株式会社
代表取締役 高瀬 英嗣

契約者様 氏名 [] 様 (売主様)

ご回答日： 平成 26 年 8 月

契約者様 住所 〒 []

契約者様

メールアドレス： (ご自宅 []) (携帯電話 [])

契約者様 電話番号：

(変更の場合のみ) []

お取引物件名： []

契約日 2014年7月 [] 決済日 2014年8月 []

担当 三澤 幸司