



この度は、弊社関西ネット不動産をご利用頂き、誠にありがとうございました
今後も不動産の相談窓口として、末永いお付き合いをさせて頂けるように
社員一丸となり日々精進してまいります
お客様のお声は関西ネット不動産にとって「財産」です
誠にお手数ではございますが、アンケートのご協力をいただければ幸いです
ご回答いただきましたお客様にはささやかではございますが、粗品をご郵送させていただきます

① 弊社をご指名いただいた理由は何ですか？

回答欄： ネットでの販売方法を等々指導されてあるので
売却価格の適正等、相場価格の決定に助けてもらって！

② この度のお取引で、ご満足いただけた点は何ですか？

回答欄： 取引での金銭のやり取りで計算表等が正確で、費用も安く
大変スムーズで安心でした

③ この度のお取引で、ご不満だった点は何ですか？

回答欄： ありません

④ この度のお取引で、「このようなサービスが有れば良かったのに・・・」
と思われるサービスは何ですか？

回答欄： ネットでは ありません

⑤ 将来のお住まいの計画についてお聞かせください。
該当します項目にチェックを入れて下さい

- () 住み替えたい
- () リフォームをしたい
- () 建て替えたい
- () 賃貸をしたい
- () 収益物件の購入
- (☒) 今のところ計画はない
- () その他

その他回答欄：

- ⑥ この度のお取引を通じて、お客様ご自身で、どのようなことをお感じになりましたでしょうか？
「私はこんな事が嬉しかった」「私は、これで決心できた」など、お客様自身が主語となる
エピソードやご感想をたくさんお持ちのことと思います
ぜひ、私たちに教えてください。お客様の声はスタッフを元気にしてくれます！
ご不満な点もご遠慮なくお寄せください
お叱りの声は未熟な私どもにとって、とても有難いことです
下記記入欄に「これでもかっ！」という位たくさんご記入いただければ、幸いです
どうぞ宜しくお願いいたします

売却価格が売却物件の近況報告等々事前に連絡が来ると
大変安心に依頼できました。契約時の書類の準備等も
完了までに用意してくれました。そして、売却の金額も
取引時に用意してくれました。価格の一覧表等も用意してくれました。
おかげさまで、有難うございました。

お寄せ頂いた中から、お名前を伏せて、弊社ホームページや店内掲示などに利用させて頂く事がございます
何卒ご了承頂きますようお願い申し上げます
提示不可の場合は右()に丸を入れて下さい 提示不可 ()

アンケートのご協力有難うございました
お客様のご意見をもとに、サービス向上に努めて参りたいと思います
今後共どうぞ宜しくお願いいたします

関西ネット不動産株式会社
代表取締役 高瀬 英嗣

契約者様 氏名 [] 様 (売主様) 回答日： 平成 26 年 2 月

契約者様 住所 〒 []

契約者様 メールアドレス： (ご自宅) (携帯電話)

契約者様 電話番号： (変更の場合のみ)

お取引物件名： [] 契約日 2014年1月 [] 決済日 2014年2月 []

担当 三澤 幸司