



この度は、弊社関西ネット不動産をご利用頂き、誠にありがとうございました
今後も不動産の相談窓口として、末永いお付き合いをさせて頂けるように
社員一丸となり日々精進してまいります
お客様のお声は関西ネット不動産にとって「財産」です
誠にお手数ではございますが、アンケートのご協力をいただければ幸いです
ご回答いただきましたお客様にはささやかではございますが、粗品をご郵送させていただきます

① 弊社をご指名いただいた理由は何ですか？

回答欄： 家を探していたタイミングで、
「分譲中」の看板があったので見に行きました。

② この度のお取引で、ご満足いただけた点は何ですか？

回答欄： 毎月の返済等、不安なことが沢山ありましたが
親身に相談にのって貰ったり、わかりやすく、
自分達にとっても満足いく購入ができました。

③ この度のお取引で、ご不満だった点は何ですか？

回答欄： 今後の返済について。

④ この度のお取引で、「このようなサービスが有れば良かったのに・・・」
と思われるサービスは何ですか？

回答欄： 特になし

⑤ 将来のお住まいの計画についてお聞かせください。
該当します項目にチェックをを入れて下さい

- () 住み替えたい
() リフォームをしたい
() 建て替えたい
() 賃貸をしたい
() 収益物件の購入
(☒) 今のところ計画はない
() その他

その他回答欄：

⑥ この度のお取引を通じて、お客様ご自身で、どのようなことにお感じになりましたでしょうか？
「私はこんな事が嬉しかった」「私は、これで決心できた」など、お客様自身が主語となる
エピソードや感想をたくさんお持ちのことと思います
ぜひ、私たちに教えてください。お客様の声はスタッフを元気にしてくれます！
ご不満な点もご遠慮なくお寄せください
お叱りの声は未熟な私どもにとって、とても有難いことです
下記記入欄に「これでもかっ！」という位たくさんご記入いただければ、幸いです
どうぞ宜しくお願いいたします

今の家に出会うまで、3~4件の見学に行きました。
バルコニーの位置、お風呂、リビングの位置等、
見学に行けば行く程、2人共こだわり所が増え、なかなか決まりませんでした。
自由設計の物件の説明にも行きましたが、価格もやはり高いので、
話し合っていた所で、偶然、この物件に出会いました。
見学をさせて頂いた時に2人共すごく気に入り、すぐに話を進めて頂きました。
不安な所も沢山ありましたが、担当に頂いた水本さんに、
すごく丁寧に教えて頂いて、決意することができました。
住んで、早くも8ヶ月になりますが、小犬適に過ごさせて頂いています。
人生最大の買い物で納得のいく買い物が出ず、感謝しています。
有難うございました！

お寄せ頂いた中から、お名前を伏せて、弊社ホームページや店内掲示などに利用させて頂く事がございます
何卒ご了承頂きますようお願い申し上げます
提示不可の場合は右()に丸を入れて下さい 提示不可 ()

アンケートのご協力有難うございました
お客様のご意見をもとに、サービス向上に努めて参りたいと思います
今後共どうぞ宜しくお願いいたします

関西ネット不動産株式会社
代表取締役 高瀬 英嗣

契約者様 氏名 ご回答日： 平成 27 年 8 月

契約者様 住所：

契約者様
メールアドレス： (ご自宅)

契約者様 電話番号：
(変更の場合のみ)

お取引物件名： 契約日 2015年1月31日 決済日 2015年2月23日