



この度は、弊社関西ネット不動産をご利用頂き、誠にありがとうございました
今後も不動産の相談窓口として、末永いお付き合いをさせて頂けるように
社員一丸となり日々精進してまいります
お客様のお声は関西ネット不動産にとって「財産」です
誠にお手数ではございますが、アンケートのご協力をいただければ幸いです
ご回答いただきましたお客様にはささやかではございますが、粗品をご郵送させていただきます

① 弊社をご指名いただいた理由は何ですか？

回答欄:
物件をインターネットで見つけたので。

② この度のお取引で、ご満足いただけた点は何ですか？

回答欄:
細心の注意で、相談にのってくれた。
特に銀行融資の件で、いろいろと当たってくれた。いい条件のところに
紹介された。

③ この度のお取引で、ご不満だった点は何ですか？

回答欄:
特になし。

④ この度のお取引で、「このようなサービスがあれば良かったのに・・・」
と思われるサービスは何ですか？

回答欄:
購入後の追加工事（バルコニーの屋根、換気扇の取付け等）
の案内やサポートが欲しい。
（電気のコンセント付け等も欲しい）

⑤ 将来のお住まいの計画についてお聞かせください。
該当します項目にチェックを入れて下さい

() 住み替えたい	その他回答欄:
(☒) リフォームをしたい	
() 建て替えたい	
() 賃貸をしたい	
() 収益物件の購入	
() 今のところ計画はない	
() その他	

→ 3年後くらいまでの部屋の間取り変更等の工事をしたい。

⑥ この度のお取引を通じて、お客様ご自身で、どのようなことをお感じになりましたでしょうか？
「私はこんな事が嬉しかった」「私は、これで決心できた」など、お客様自身が主語となる
エピソードやご感想をたくさんお持ちのことと思います
ぜひ、私たちに教えてください。お客様の声はスタッフを元気にしてくれます！
ご不満な点もご遠慮なくお寄せください
お叱りの声は未熟な私どもにとって、とても有難いことです
下記記入欄に「これでもかっ！」という位たくさんご記入いただければ、幸いです
どうぞ宜しくお願いいたします

・建売を購入する予定はなかったが、この物件が建売だった
・この物件で購入の決断にたどり着いた。ありがたかったです。
・物件購入検討中も、物件をのぞいていて、検討の余地がなかった
・検討のうちに、購入の決断ができた。

お寄せ頂いた中から、お名前を伏せて、弊社ホームページや店内掲示などに利用させて頂く事がございます
何卒ご了承頂きますようお願い申し上げます
提示不可の場合は右（ ）に丸を入れて下さい 提示不可（ ）

アンケートのご協力有難うございました
お客様のご意見をもとに、サービス向上に努めて参りたいと思います
今後共どうぞ宜しくお願いいたします

関西ネット不動産株式会社
代表取締役 高瀬 英嗣

契約者様 氏名 XXXXXXXXXX ご回答日: 平成 28 年 2 月

契約者様 住所 XXXXXXXXXX

契約者様 メールアドレス: (ご自宅) XXXXXXXXXX

契約者様 電話番号: (変更の場合のみ) XXXXXXXXXX

お取引物件名: XXXXXXXXXX 契約日 2015年12月26日 決済日 2016年2月12日

担当 松見 努