



この度は、弊社関西ネット不動産をご利用頂き、誠にありがとうございました
今後も不動産の相談窓口として、末永いお付き合いをさせて頂けるように
社員一丸となり日々精進してまいります
お客様のお声は関西ネット不動産にとって「財産」です
誠にお手数ではございますが、アンケートのご協力をいただければ幸いです
ご回答いただきましたお客様にはささやかではございますが、粗品をご郵送させていただきます

① 弊社をご指名いただいた理由は何ですか？

回答欄：東京から大阪来て中継のネットを検索していたら、リバーショーンに
マンションがあり、それを見て、なかなかと思い、御社を次の次第です。

② この度のお取引で、ご満足いただけた点は何ですか？

回答欄：満足している。

③ この度のお取引で、ご不満だった点は何ですか？

回答欄：ちょっと急ぎ過ぎた(自分の勝手な都合)事でしようか。
もう少し日程、下見できる時間かを延べた。

④ この度のお取引で、「このようなサービスが有れば良かったのに・・・」
と思われるサービスは何ですか？

回答欄：いろいろとご面倒をお掛けしたので、感謝しております。
今は、特に思いません。

⑤ 将来のお住まいの計画についてお聞かせください。
該当します項目にチェックをを入れて下さい

- () 住み替えたい
() リフォームをしたい
() 建て替えたい
() 賃貸をしたい
() 収益物件の購入
(☒) 今のところ計画はない
() その他

その他回答欄：

⑥ この度のお取引を通じて、お客様ご自身で、どのようなことにお感じになりましたでしょうか？
「私はこんな事が嬉しかった」「私は、これで決心できた」など、お客様自身が主語となる
エピソードやご感想をたくさんお持ちのことと思います
ぜひ、私たちに教えてください。お客様の声はスタッフを元気にしてくれます！
ご不満な点もご遠慮なくお寄せください
お叱りの声は未熟な私どもにとって、とても有難いことです
下記記入欄に「これでもかっ！」という位たくさんご記入いただければ、幸いです
どうぞ宜しくお願いいたします

第38号の物件のリバーショーンを見て素敵と思った。
今までは新築の青田買っていた。今回は実物を見て、確認できる事が
あった。手元も資金と相談しながら～お考えのスピードはどこか
確認も必要だったけど、リバーショーンがあった。エス・グロートという名
ついで場所はその真ん中では、最近の事を考えている。色々な物の整理場所いまだ。
工場の建物と本館を置いてみようとか・・・いろいろ考えがなかつた。難点は、
工場のシヤがどの程度かという点。

お寄せ頂いた中から、お名前を伏せて、弊社ホームページや店内掲示などに利用させて頂く事がございます
何卒ご了承頂きますようお願い申し上げます
提示不可の場合は右()に丸を入れて下さい 提示不可 ()

アンケートのご協力有難うございました
お客様のご意見をもとに、サービス向上に努めて参りたいと思います
今後共どうぞ宜しくお願いいたします

関西ネット不動産株式会社
代表取締役 高瀬 英嗣

契約者様 氏名 [redacted] ご回答日：平成 28 年 8 月

契約者様 住所 [redacted]

契約者様 メールアドレス： (ご自宅) [redacted] (携帯電話) [redacted]

契約者様 電話番号： (変更の場合のみ) [redacted]

お取引物件名： [redacted] 2016年6月25日 決済日 2016年8月2日

担当 松原 剛一